

Szociálpszichológia kulcsszavak

BA - szóbeli záróvizsga tételsor kulcsszavakkal

- 1. A szociálpszichológia tudománya (tárgya, axiómái, módszerei, jellegzetes témakörei, kutatási kérdései és elméletei és az alkalmazás lehetősége. A szociálpszichológia történetének legfőbb fordulópontjai és fejlődésének irányai).**

Kulcsszavak:

- a szociálpszichológia axiómái, motivációs és feldolgozási alapelvei
- validitás a szociálpszichológiai kutatásban
- a kísérleti módszer jellemzői
- etikai problémák a szociálpszichológiai kutatásban
- szociálpszichológia történetének legfőbb fordulópontjai és fejlődésének irányai

- 2. Személyészlelés – első benyomások és alapos kiértékelés. Self – énkép, önértékelés, önszabályozás.**

Kulcsszavak:

- első benyomások kialakítása
- az oktatáson alapuló mechanizmusai és torzításai
- önmagunk és mások megismerésének és értékelésének összevetése. Az ún. 'egységes self' problémája
- a pozitív önértékelés fenntartásának útjai
- célelérés: érzelmek, önszabályozás, önkontroll
- a kudarcokkal való megküzdés útjai

- 3. A csoportok észlelése – a sztereotípiák kialakulása, funkciói, megváltoztatásának lehetőségei. Társas identitás – a csoporttagság érzelmi, kognitív és viselkedéses következményei.**

Kulcsszavak:

- a sztereotípiák fogalma és funkciói
- a sztereotípiák kialakulása személyes tapasztalatok és társas tanulás útján
- a sztereotípiák alkalmazása
- a sztereotípiák alkalmazásának visszaszorítása (elnyomás, kompenzáció, ellenpéldák)
- a sztereotípiák megváltoztatása a kontaktus segítségével

-társas identitás: fogalom és a kategorizáció érzelmi, kognitív és viselkedési következményei

-a negatívan észlelt csoporthoz tartozás következményei

4. Attitűd: Fogalom, struktúra, funkció, mérés és meggyőzés

- az attitűdök fogalma, komponensei, funkciója

- az attitűdök eredete

-az attitűdök mérése

-érzelmi és kognitív hatások a meggyőzés felületes és szisztematikus útjai során

- az attitűdök meggyőzése: ellenállás a meggyőzéssel szemben

5. Az attitűd és a viselkedés kapcsolata

- az attitűd megváltoztatása cselekvésen keresztül: az önértékelés elmélet

- az attitűd megváltoztatása cselekvésen keresztül: a kognitív disszonancia elmélete

-A cselekvés megváltoztatása az attitűdökön keresztül

-az erős attitűdök a spontán hatások mögött

-a tervezett viselkedés elmélete

-a kivitelezési szándék megfogalmazásának az elmélete

-amikor a szokás erősebb hatással van a viselkedésre, mint az attitűd

6. Normák és konformitás: többségi és kisebbségi hatások. Normák és viselkedés – normaaktiváció, univerzális normák, ellenállás a normákkal való befolyásolással szemben

-a konformitás: a többségi hatás; leíró és előíró normák

-a normák funkciói; a személyes és a nyilvános konformitás

-a csoportpolarizáció, a csoportgondolkodás és a többszörös tudatlanság

. a kisebbségi befolyásolás.

- a normák, mint a társas viselkedés hatékony irányítói
- az univerzális emberi normák: a viszonzás, az elköteleződés és az engedelmesség normái
- ellenállás, elutasítás és lázadás a normák ellen: reaktancia, szisztematikus feldolgozás, kollektív cselekvés

7. Interakció és kölcsönös függés: teljesítmény a csoportban és a vezetés

- a kölcsönös függés fogalma
- a társas facilitáció
- csoportszocializáció, kiközösítés, csoportfejlődés
- csoportteljesítmény: feladattípusok, koordinációs és motivációs veszteségek
- információs technológia és csoportteljesítmény
- a csoportkohézió és a csoportteljesítmény
- vezetés: vezetélméletek, vezetési stílusok, kontingencia
- a hatalom és a teljesítmény kapcsolata

8. A személyközi vonzalom és a szoros kapcsolatok szociálpszichológiája

- a kialakulóban lévő és az intim kapcsolatok jellegzetességeinek megkülönböztetése
- a vonzalom kialakulását befolyásoló tényezők (fizikai vonzerő, közelség, interakció, hasonlóság)
- nem különbségek a vonzalmat és a kapcsolati elégedettséget befolyásoló tényezőkben
- kapcsolati identitás és következményei
- a kapcsolatok hatása a mentális egészségre
- konfliktusok a kapcsolatokban és a konstruktív konfliktusrendezés erőforrásai
- a szakítás és a magány hatásai

9. A proszociális viselkedés – a segítségnyújtás magyarázatai és befolyásolói, a segítségnyújtás fokozása.

Együtműködés – a társas dilemmák és az együtműködés befolyásolói társas dilemmákban

- a proszociális viselkedés definíciója és típusai
- az empátia-altruizmus hipotézis és a negatív-állapot csökkentés modell

- a segítségnyújtást befolyásoló alapvető emberi normák
- a segítségnyújtást befolyásoló tényezők sürgős beavatkozást igénylő helyzetekben
- társas dilemmák: közösségi tulajdon és megújuló erőforrások
- az együttműködés meghatározói társas dilemmákban
- a proszociális viselkedés erősítése a társadalomban

10. Az agresszív viselkedés – az agressziót magyarázó elméletek és az agresszió csökkentésének lehetőségei. Konfliktusok – a konfliktusok okai, a konfliktusok feloldásának, kezelésének lehetőségei

- az agresszió magyarázata az evolúciós, az ösztön-alapú, a frusztráció-agresszió hipotézissel élő, a klasszikus kondicionálással magyarázó, valamint a társas tanulásra apelláló gondolkodási keretekben
- a csoportközi konfliktusok: konfliktuselméletek
- az érzelmek, a gondolkodás és a viselkedés konfliktusokban
- a személyközi és a csoportközi konfliktusok és az agresszió csökkentése